

Информация за очакваните разходи и такси във връзка с предлагания продукт и предоставяната услуга

I. Очаквани разходи и такси свързани със сделка със Структуриран продукт с или без капиталова защита

Очаквани разходи и такси свързани с покупката на структуриран продукт		
Вид разход	Абсолютна стойност в EUR	Стойност в проценти
Разходи за продукта	0.00 €	0.00%
- вкл. еднократни разходи	0.00 €	0.00%
Разходи за услугата	2 000.00 €	2.00%
- вкл. еднократни разходи	0.00 €	0.00%
Общо разходи	2 000.00 €	2.00%
Плащания от трети страни към банката	1 000 € – 3 000 €	1.00% – 3.00%

Очаквани разходи и такси свързани с продажба на структуриран продукт		
Вид разход	Абсолютна стойност в лева	Стойност в проценти
Разходи за продукта	0.00 €	0.00%
- вкл. еднократни разходи	0.00 €	0.00%
Разходи за услугата	2 010 € – 2 035 €	2.11% – 2.035%
- вкл. еднократни разходи – комисионна за продажба на структуриран продукт	2 000 €	2%
- вкл. текущи разходи – такса за съхранение, включително за Фонда за компенсиране на инвеститорите*	10 € – 35 €	0.01% – 0.035%
Общо разходи	2 010 € – 2 035 €	2.11% – 2.035%
Плащания от трети страни към банката	0.00 €	0.00%

Описание на параметрите на сделка със структуриран продукт, за която са извършени изчисленията:

- Обща стойност на сделката 100 000 €
- Период на държане – 1 г.

*Размерът на годишната вноска за 2023 г., определен от Фонда за компенсиране на инвеститорите по реда на чл. 77н от ЗППЦК е 0.025% от общия размер на

клиентските активи (без паричните средства) за 2022 г., определени на средномесечна основа.

Стойността на сделката се блокира по сметка на клиента при подаване на нареждане за покупка и се удържа на вальора на сделката. Таксата за съхранение е на годишна база и се заплаща на месечни вноски. При продажба, комисионата за сделката се прихваща от общата стойност на сделката, с която се заверява разплащателната сметка на клиента.

II. Кумулативен ефект на разходите при предоставянето на инвестиционни услуги върху възвращаемостта

Не се очакват резки промени или колебания на посочените разходи в т. I. Илюстрацията по-долу представя графично тези разходи.

Ефектът върху резултата за клиента от сключването на сделка за покупко-продажба на структурирани продукти е посочен в процентно изражение от номинала на сделката в т. I. Очакваните разходи са въз основа на примера по-горе.

